



Wir sind ein international tätiges, mittelständisches Unternehmen, das seit über 27 Jahren Lebensmittel aus kontrolliert biologischem Anbau handelt und damit Großhändler, Produzenten, Verarbeiter und den Lebensmitteleinzelhandel bedient.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

## **Account Manager für Bio-Tee (m/w) Vollzeit**

### **Ihre Aufgaben**

- Neukundenakquise – aktive Erweiterung unseres Kundenstamms (Händler, Abpacker und Marken)
- Weiterentwicklung der Verkaufsstrategie und Ausbau der Vertriebskanäle
- Angebotserstellung sowie Führung von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Bestellabwicklung
- Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse der Markt- und Wettbewerbssituation

### **Ihr Profil**

- Mehrjährige Berufserfahrung im Handel
- Fundierte Warenkenntnisse im Teebereich
- Gute Kontakte zu Akteuren im europäischen Teemarkt
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten in verhandlungssicherem Deutsch und sehr gutem Englisch, weitere Fremdsprachen sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit allen MS-Office-Programmen
- Verhandlungsgeschick mit hohem Maß an Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Selbständige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise

### **Unser Angebot**

- Interessanter und abwechslungsreicher Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Unternehmen in der stark wachsenden Biobranche
- Kollegiale Zusammenarbeit und ein angenehmes Arbeitsumfeld in einem engagierten und aufgeschlossenen Team
- Jährliches Budget für die persönliche und berufliche Weiterbildung
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit attraktiver leistungsabhängiger Vergütung

Sind Sie interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichem Eintrittsdatum an [bewerbung@naturkostweber.de](mailto:bewerbung@naturkostweber.de). Bei inhaltlichen Fragen wenden Sie sich gerne an Frau Lohmüller (+49 89 746342-61).